



Steen Nymann Andersen ...

Internationaliseringsrådgiver

-

Eksportrådet

og

Væksthus Syddanmark








Internationalisering og eksport ...



- **Eksportrådet og Væksthus Syddanmark** hjælper danske SMV'ere i gang med internationalisering og udvikling af eksport



UDENRIGSMINISTERIETS TILSTEDEVÆRELSE I VERDEN

-  **Ambassader (76)**
-  **Multilaterale repræsentationer (7)**
-  **Repræsentationskontorer (5)**
-  **Generalkonsulater (8)**
-  **Handelskontorer med borgerservice (8)**
-  **Øvrige handelskontorer (5)**
-  **Innovationskontorer (4)**





Internationalisering og eksport ...

- Afklaring omkring virksomheders **reelle eksportparathed?**
- Er der gode forretningsmæssige årsager til at begynde at eksportere?
- Er der tilstrækkelige *organisatoriske ressourcer*, *produktionskapacitet* og ikke mindst *finansielle reserver* til at udvikle eksportmarkeder og til at håndtere et stigende aktivitetsniveau?



Væksthus Syddanmark ...

- "Væksthjulet" = 360° perspektiv på virksomheden
- Forretningskoncept – Kunderelationer – Organisation og Virksomhedsdrift
- Individuel kortlægning af virksomhedens vækstmuligheder og potentialer
- Udarbejdelse af vækstplan



Global Vækst – Klar til eksport

1

Størrelse og geografisk placering

SMV (små og mellemstore virksomheder, max 250 medarbejdere og max 50 mio. euro pr. år) registreret som hjemmehørende i Region Syddanmark. Der er særligt fokus på yderområder.

2

Forretningsområde

Virksomheder samt underleverandører inden for følgende områder:

- **Sundheds og velfærdsinnovation**
- **Bæredygtig energi: energieffektivisering og offshore**
- **Oplevelseserhverv: turisme, design og fødevarer.**

3

Forretningsniveau- og potentiale

Virksomheder med ingen eller begrænset eksporterfaring, som står over for international opstart. Stort vækstpotentiale og ambition om øget omsætning og eksportandel indenfor 1-3 år.

Eksportrådets services ...



Kom i gang med internationalisering



De første skridt
på markedet



Fastholdelse og udvikling
af markedet



Udfordringer på markedet



Eksportrådets eksportrådgivning ...

- Gratis ydelser - Hotline, Eksportteknisk rådgivning, markedsinformation, ...
- Eksportsparring (markedsinformationspakke)
- Eksportstart/Eksportstart Vækst
- Eksportfremstød (og delegationsbesøg)
- Vitus/Vitus Vækst og "Grøn Vitus"
- Internationale projekter og finansiering
- Strategiske alliancer

Fokus på grønne erhvervsrettede initiativer...



- Grønne omstillingslån (Vækstfonden)
- Grøn omstillingsfond (Erhvervsstyrelsen)
- Grønt iværksætterhus (Erhvervsstyrelsen)
- Grøn Industrisymbiose (Erhvervsstyrelsen)
- Grønne maritime løsninger (Søfartsstyrelsen)
- Grøn eksport (Eksportrådet) – ”Grøn Vitus” (Grøn SMV-indsats), strategiske eksportalliancer og miljøfaglig eksportrådgivning

(”Udmøntning af grønne, erhvervsrettede initiativer i aftalerne om finansloven 2013”)



Troels Jakobsen ...

Sektorrådgiver, Finansiering

-

Eksportrådet





Internationalisering og eksport ...

- Finansiering, kreditrisiko og risikovillig kapital er betydelige barrierer for udvikling af eksport
- EKF - hjælper danske virksomheder med at gøre det muligt og attraktivt for andre at købe varer fra Danmark
- Eksportkautation
- SMV-garanti (langfristet kredit)
- ...





Internationalisering og eksport ...

- Udbud bliver generelt større samt fagligt og økonomisk mere krævende!
- Der sættes mere og mere fokus på helhedsløsninger frem for enkelte produkter!
- For små/mindre og nyeksporterende virksomheder kan et tættere strategisk samarbejde (strategiske alliancer, klyngedannelse), derfor være en mulig vej frem ... (?)



Yderligere information ...

UDENRIGSMINISTERIET

EKSPORTRÅDET • THE TRADE COUNCIL

<http://um.dk/da/eksportraadet/>



<http://www.startvaekst.dk/vhsyddanmark.dk>